



**¿CÓMO SE HAN VISTO AFECTADAS LAS EXPORTACIONES EN LAS
EMPRESAS VALLECAUCANAS POR EL COVID-19?**

AUTORES

VALENTINA MENDOZA GIRALDO

YUETH ORTIZ TEZ

DIRECTOR DEL PROYECTO

CRISTIAN CAMILO HOYOS

UNIVERSIDAD ICESI

FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS Y ECONÓMICAS

ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

SANTIAGO DE CALI

2021

Tabla de contenido

1. Introducción	7
2. Metodología	8
3. Resultados	10
3.1. Empresas que no se recuperan	10
3.2. Empresas que se recuperan	12
3.3. Empresas que sobrepasan los niveles esperados	17
4. Conclusiones	24
5. Bibliografía	25

Lista de gráficas

Gráfica 1. Exportaciones de Industrias Integradas.	11
Gráfica 2. IRPP de Industrias Integradas.	11
Gráfica 3. Exportaciones de ITC S.A.S Ingeniería de Plásticos Industriales.	11
Gráfica 4. IRPP de ITC S.A.S Ingeniería de Plásticos Industriales.	11
Gráfica 5. Exportaciones de Tintas S.A.S.	12
Gráfica 6. IRPP de Tintas S.A.S.	12
Gráfica 7. Exportaciones de C. I. De Azúcares Y Mieles S.A.	12
Gráfica 8. IRPP de C. I. De Azúcares Y Mieles S.A.	12
Gráfica 9. Exportaciones de CENTELSA S.A.	13
Gráfica 10. IRPP de CENTELSA S.A.	13
Gráfica 11. Exportaciones de Carcafé Ltda.	13
Gráfica 12. IRPP de Carcafé Ltda.	13
Gráfica 13. Exportaciones de Cartón de Colombia.	14
Gráfica 14. IRPP de Cartón de Colombia	14
Gráfica 15. Exportaciones de Colgate.	14
Gráfica 16. IRPP de Colgate	14
Gráfica 17. Exportaciones de Colombina.	15
Gráfica 18. IRPP de Colombina.	15
Gráfica 19. Exportaciones de Goodyear de Colombia.	15
Gráfica 20. IRPP de Goodyear de Colombia.	15
Gráfica 21. Exportaciones de Johnson & Johnson.	16
Gráfica 22. IRPP de Johnson & Johnson.	16
Gráfica 23. Exportaciones de Laboratorios Baxter.	16
Gráfica 24. IRPP de Laboratorios Baxter.	16
Gráfica 25. Exportaciones de Mac - Johnson Controls Colombia S.A.S.	17
Gráfica 26. IRPP de Mac - Johnson Controls Colombia S.A.S.	17
Gráfica 27. Exportaciones de Carlos Sarmiento L. & CIA. Ingenio Sancarlos S.A.	17
Gráfica 28. IRPP de Carlos Sarmiento L. & CIA. Ingenio Sancarlos S.A.	17
Gráfica 29. Exportaciones de Compañía Nacional de Levaduras Levapan S.A.	18
Gráfica 30. IRPP de Compañía Nacional de Levaduras Levapan S.A.	18
Gráfica 31. Exportaciones de Cristar S.A.S.	18
Gráfica 32. IRPP de Cristar S.A.S.	18
Gráfica 33. Exportaciones de Dimel Ingeniería S.A.	19
Gráfica 34. IRPP de Dimel Ingeniería S.A.	19
Gráfica 35. Exportaciones de Hugo Restrepo y Cía. S.A.	19
Gráfica 36. IRPP de Hugo Restrepo y Cía. S.A.	19
Gráfica 37. Exportaciones de IMEPEX S.A.S.	20
Gráfica 38. IRPP de IMEPEX S.A.S.	20
Gráfica 39. Exportaciones de Industrias Cato S.A.	20
Gráfica 40. IRPP de Industrias Cato S.A.	20

Gráfica 41. Exportaciones de Maderkit S.A.	21
Gráfica 42. IRPP de Maderkit S.A.	21
Gráfica 43. Exportaciones de Manuelita S.A.	21
Gráfica 44. IRPP de Manuelita S.A.	21
Gráfica 45. Exportaciones de Manufacturas Económicas S.A.S.	22
Gráfica 46. IRPP de Manufacturas Económicas S.A.S.	22
Gráfica 47. Exportaciones de Mayagüez S.A.	22
Gráfica 48. IRPP de Mayagüez S.A.	22
Gráfica 49. Exportaciones de Qbco S.A.S.	23
Gráfica 50. IRPP de Qbco S.A.S.	23
Gráfica 51. Exportaciones de W.R.L. Marketing S.A.S.	23
Gráfica 52. IRPP de W.R.L. Marketing S.A.S.	23

Resumen

En el presente trabajo nos hemos planteado analizar el efecto que tuvo el Covid-19 en las exportaciones nacionales a nivel de empresa, específicamente las empresas del Valle del cauca, para esto hemos utilizado los registros que recoge el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) y el índice de regreso al periodo pre pandémico propuesto por el Cienfi. Los resultados indican que a diciembre de 2020 la mayoría de las empresas estudiadas volvieron a niveles normales de exportaciones, se destacan 11 empresas que además de recuperarse, superan los niveles esperados de exportaciones.

Palabras claves: Covid-19, Exportaciones, Empresas.

Abstract

In this paper we have set out to analyze the effect that Covid-19 had on exports at the company level, specifically the companies of Valle del Cauca, for this we have used the records collected by the National Administrative Department of Statistics (DANE) and the index of return to the pre-pandemic period proposed by Cienfi. The results indicate that as of December 2020 most of the companies studied returned to normal levels of exports, 11 companies stand out that in addition to recovering, exceed the expected levels of exports.

Keywords: Covid-19, Exports, Companies.

1. Introducción

La rápida propagación del virus ha afectado la vida “normal” en todos sus aspectos, pero en una mayor proporción a la economía mundial. Las medidas adoptadas por los gobiernos han traído consecuencias graves, como el aumento del desempleo, la interrupción de las actividades productivas, los cierres generalizados de fronteras, reducción en la demanda de bienes y servicios, entre muchas otras. A raíz de la coyuntura por la que el mundo atraviesa, también se han visto afectadas las importaciones y las exportaciones, desplomándose así el comercio mundial. De ahí, radica la importancia del presente proyecto, donde analizaremos los efectos que ha tenido el Covid-19 sobre las empresas vallecaucanas con respecto a sus exportaciones.

El producto mundial presentó su mayor contracción desde la Segunda Guerra Mundial, viéndose afectadas especialmente las exportaciones de grandes potencias como la Unión Europea, Japón y Estados Unidos. China, por otra parte, presentó una contracción menor que el promedio mundial ya que pudo controlar el brote rápidamente y en consecuencia reabrir su economía gradualmente y avanzar hacia la normalización. La región en desarrollo más afectada ha sido América Latina y el Caribe, con una reducción de sus exportaciones e importaciones en un 26,1% y 27,4% respectivamente, cifras tomadas de diciembre de 2019 a mayo de 2020. (NU. CEPAL, 2020)

La Comunidad Andina, de la que es miembro Colombia, tuvo la mayor caída promedio del valor exportado, siendo esta de 23 puntos porcentuales. Lo anterior, debido al gran peso que los productos energéticos y mineros representan en la canasta exportadora. En Colombia, en el mes de agosto las importaciones fueron de US\$3.571,2 millones por lo cual disminuyeron en un 27,3% en comparación con la cifra registrada en el mismo mes del año 2019, según el DANE.

2. Metodología

Las bases sobre las cuales se realizó el presente análisis fueron tomadas de la base de datos registrada por el DANE donde, para cada mes de cada año se realizó la lectura de la información compilada, paralelamente la identificación y filtración de las variables más relevantes. Lo anterior se desarrolló con la implementación del software estadístico R (Rstudio Team (2020) **Rstudio: Integrated Development for R. Rstudio, PBC, Boston, MA URL <http://www.rstudio.com/>**), el cual facilitó la realización de las respectivas limpiezas en las bases de datos mensuales de su respectivo año, para posteriormente consolidarlas. Se estableció que las variables más representativas para realizar el análisis fueron 6 y son las siguientes, “FECH” que corresponde a la fecha en la cual se realizó el proceso, “POSAR” la cual nos da el arancel del producto exportado, “DPTO1” la cual se refiere a el departamento donde el bien exportado tuvo su última fase de producción, “FOBDOL” es el valor total FOB¹ de la mercancía en dólares, “NIT” es el registro de la matrícula del exportador y finalmente, “RAZ_SIAL” la cual se refiere a la razón social de la empresa.

Para determinar, si la empresa había retornado a los niveles “normales”, es decir a niveles similares al del periodo antes de la pandemia, se utiliza el “Índice de Regreso a la Pre-Pandemia” (IRPP²) cuyo objetivo es monitorear el alejamiento del indicador de su “nivel inmediatamente anterior a la pandemia” (Centro de Investigación en Economía y Finanzas – Cienfi, 2021). La idea de este índice es pronosticar el comportamiento de la serie (mensual o trimestral) usando un modelo SARIMA, y comparar los intervalos de confianza al 95%

¹ Valor FOB (Free On Board): corresponde al precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor que inicialmente se expresa en dólares americanos se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis. Sin embargo, para este proyecto solo usaremos el valor expresado en dólares.

² Índice de Regreso a la Pre-Pandemia” (IRPP): diseñado por el Cienfi para capturar la capacidad y rapidez de un indicador económico para regresar a su nivel o comportamiento pre-covid.

contra el valor real durante el periodo de pandemia³. También, vale la pena resaltar que este índice te indica para un mes puntual si la serie ha regresado a niveles prepandemicos, dicho esto, en este estudio se analizó el mes de diciembre de 2020, en otras palabras, los resultados indicarán si a diciembre del 2020 las exportaciones de las empresas retornaron o no a niveles “normales”.

Por último, es importante mencionar que no se usaron todas las empresas exportadoras del Valle del Cauca, sino aquellas que cumplían con las siguientes condiciones:

- Series con menos de 13 campos vacíos y menos de 4 campos vacíos en el último año.
- Series con un largo mínimo de 59 datos

Lo anterior, permite trabajar con series de empresas que exportan regularmente, estas son 130.

³ Ver metodología en: https://www.icesi.edu.co/irpp/images/home/indice_IRPP.pdf

3. Resultados

En este apartado, se encuentran los resultados obtenidos a partir de la aplicación del IRPP. Así mismo, se hizo uso de gráficas para facilitar la comprensión de estos, se presenta la serie y la gráfica del índice propuesta por el Cienfi. Encontramos tres situaciones dado los resultados, en la primera las empresas que no se recuperan; en la segunda las empresas se recuperan, es decir, vuelven a niveles “normales”; y en la tercera están las empresas que además de recuperarse sobrepasan el valor esperado en sus exportaciones.

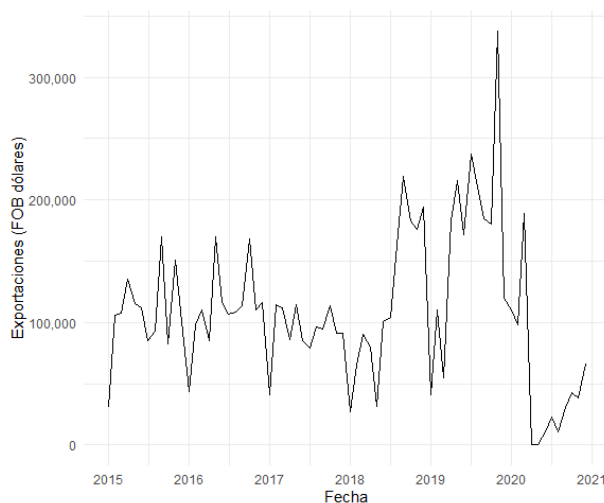
Los gráficos⁴ presentados posteriormente se interpretan de tal manera que todos los de la izquierda representan el valor en dólares de las exportaciones de cada una de las empresas entre el año 2015 y el 2020 corrido, y todas las gráficas de la margen derecha representan el Índice de Regreso a la Pre-Pandemia. La zona azul en la gráfica es el denominado estado “normal” o estado antes de pandemia, si las exportaciones reportadas en un mes dado se encuentran en esta zona, indica que las exportaciones están en niveles normales.

3.1. Empresas que no se recuperaron

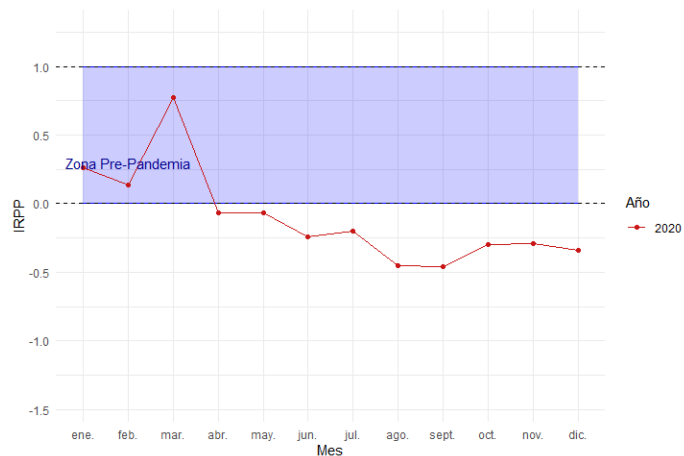
A diciembre de 2020 se encontraron que sólo 3 empresas no se recuperaron. En las subsecciones siguientes se presentan.

⁴ Todos los gráficos presentados en este documento son de elaboración propia.

3.1.1. Industrias Integradas. Talleres Rurales del Valle Cooperativa.

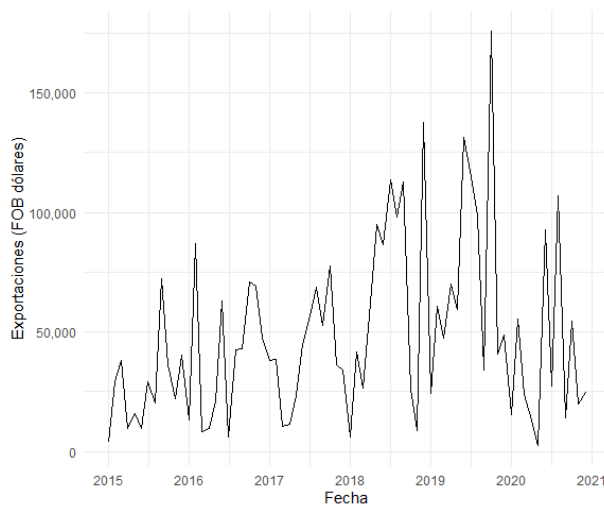


Gráfica 1. Exportaciones de Industrias Integradas.

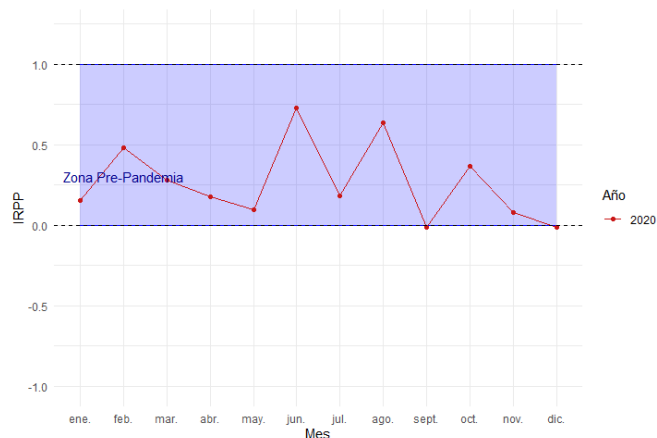


Gráfica 2. IRPP de Industrias Integradas.

3.1.2. ITC S.A.S Ingeniería de plásticos industriales

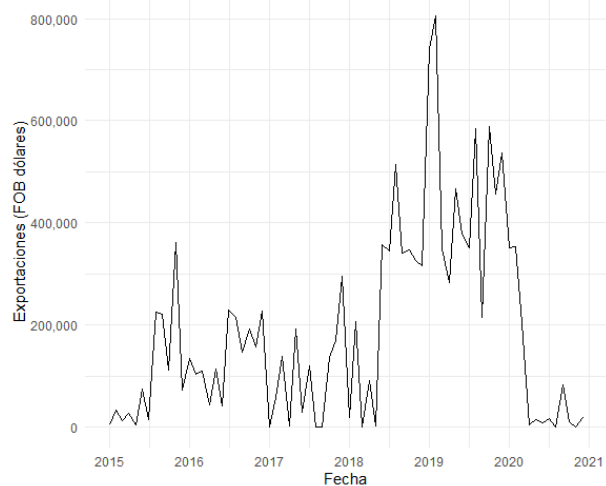


Gráfica 3. Exportaciones de ITC S.A.S Ingeniería de Plásticos Industriales.

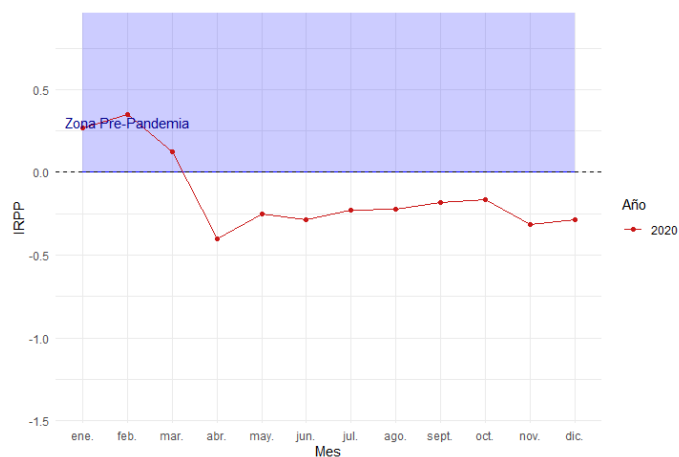


Gráfica 4. IRPP de ITC S.A.S Ingeniería de Plásticos Industriales

3.1.3. Tintas S.A.S



Gráfica 5. *Exportaciones de Tintas S.A.S.*

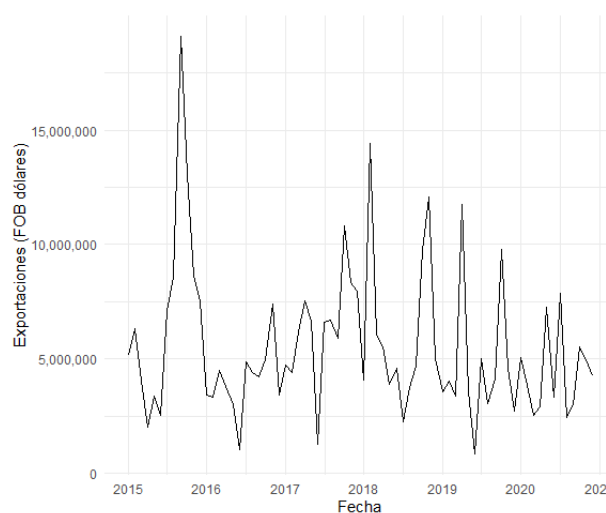


Gráfica 6. *IRPP de Tintas S.A.S.*

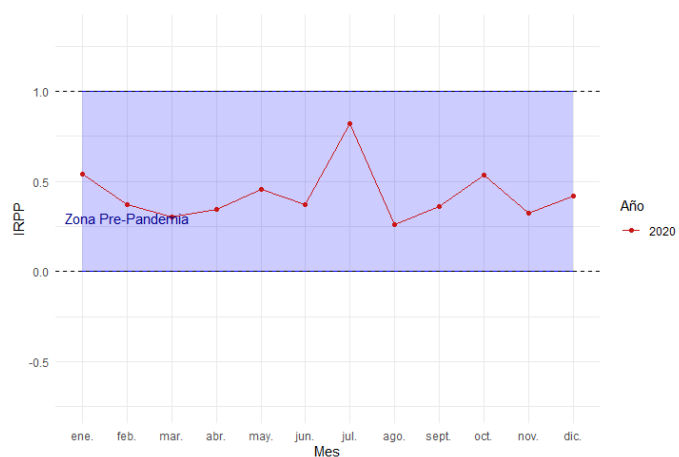
3.2. Empresas que se recuperaron

En este escenario se encontraron la mayoría de las empresas, 114. De las cuales se presentan las 10 más representativas a continuación.

3.2.1. C. I. De Azúcares Y Mieles S.A

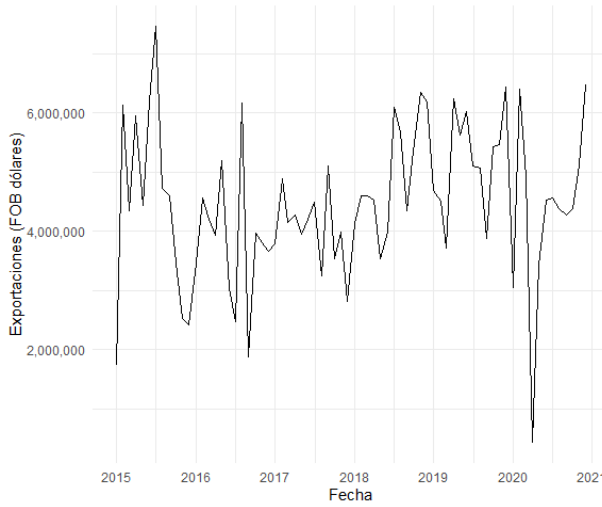


Gráfica 7. *Exportaciones de C. I. De Azúcares Y Mieles S.A.*

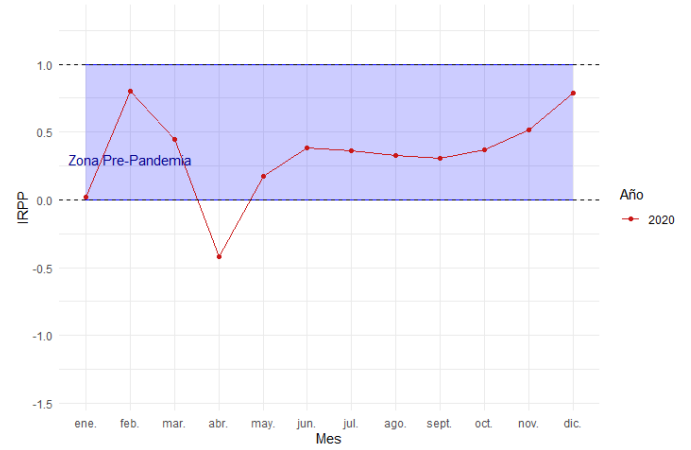


Gráfica 8. *IRPP de C. I. De Azúcares Y Mieles S.A.*

3.2.2. CENTELSA. Cables de energía y de telecomunicaciones S.A

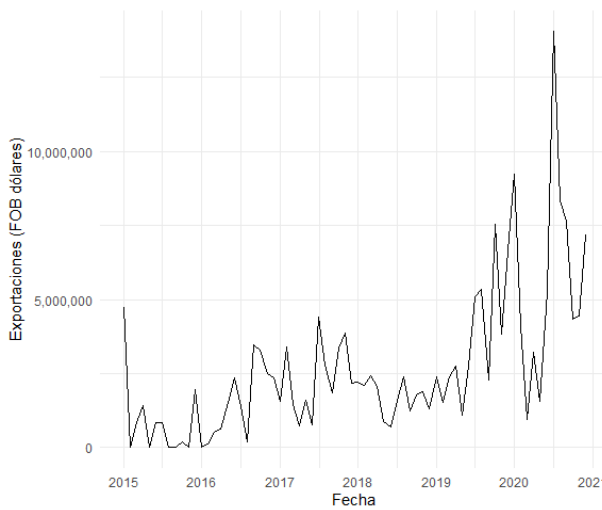


Gráfica 9. Exportaciones de CENTELSA S.A.

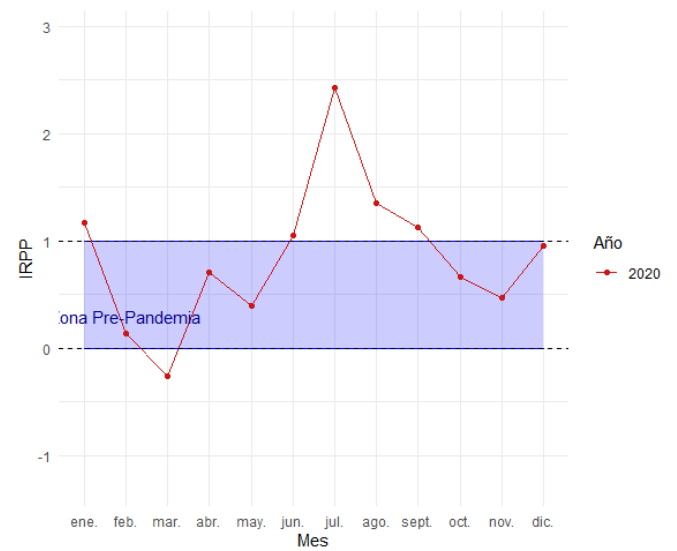


Gráfica 10. IRPP de CENTELSA S.A

3.2.3. Carcafé Ltda.

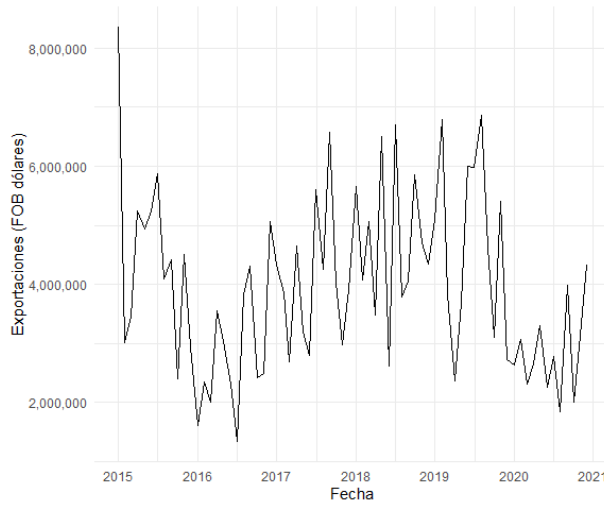


Gráfica 11. Exportaciones de Carcafé Ltda.

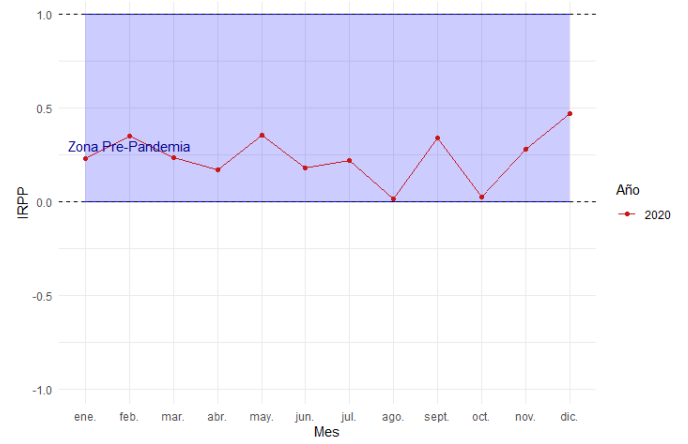


Gráfica 12. IRPP de Carcafé Ltda.

3.2.4. Cartón de Colombia

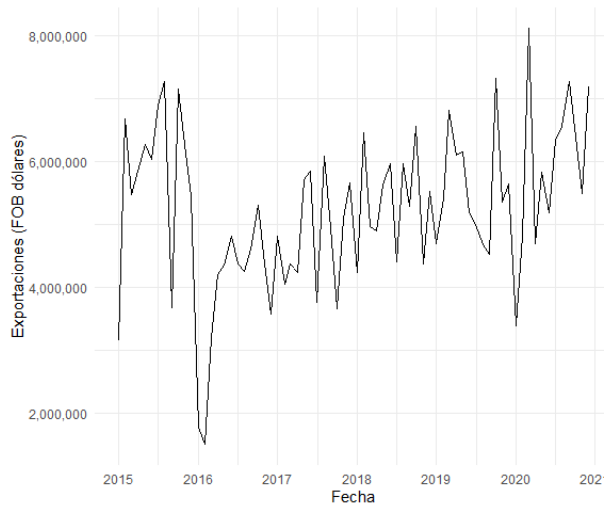


Gráfica 13. Exportaciones de Cartón de Colombia.

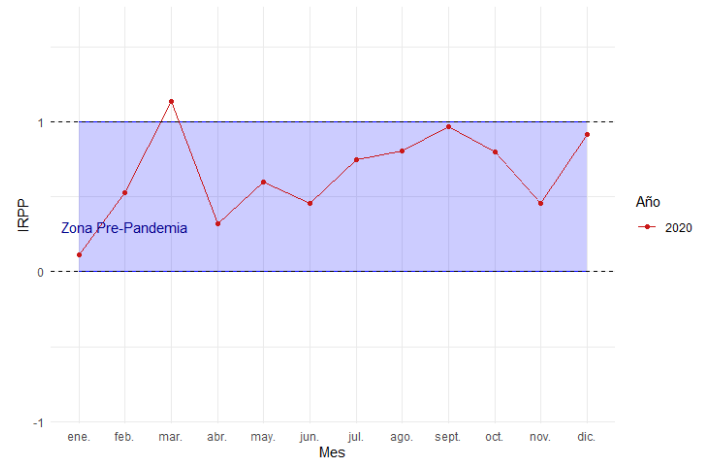


Gráfica 14. IRPP de Cartón de Colombia

3.2.5. Colgate

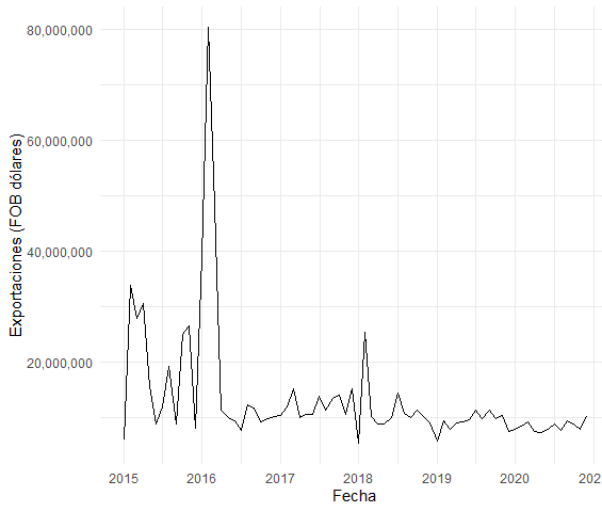


Gráfica 15. Exportaciones de Colgate.

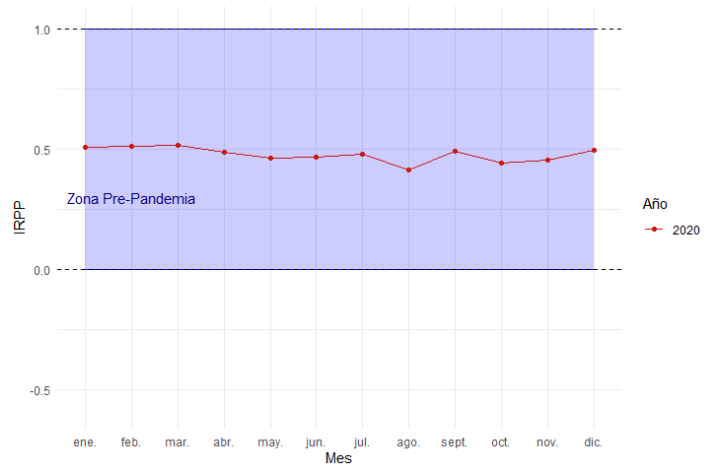


Gráfica 16. Colgate IRPP. Elaboración propia

3.2.6. Colombina

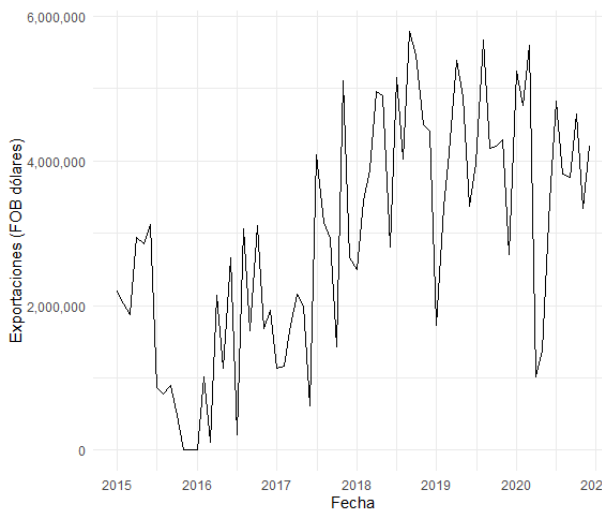


Gráfica 17. Colombina. Elaboración propia.

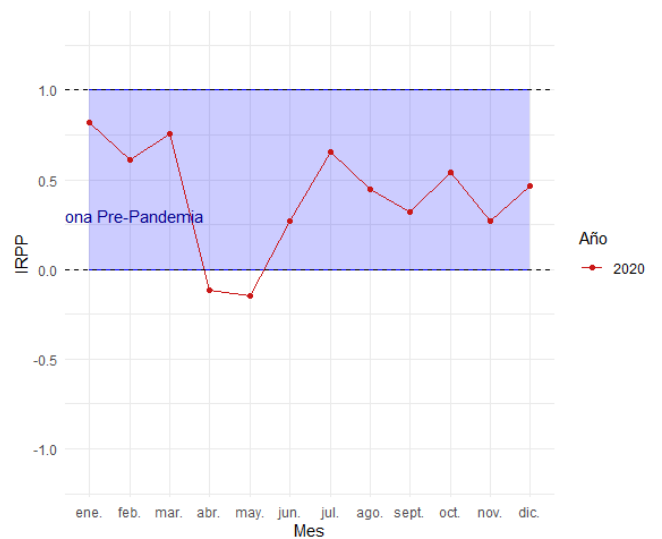


Gráfica 18. Colombina IRPP. Elaboración propia

3.2.7. Goodyear de Colombia

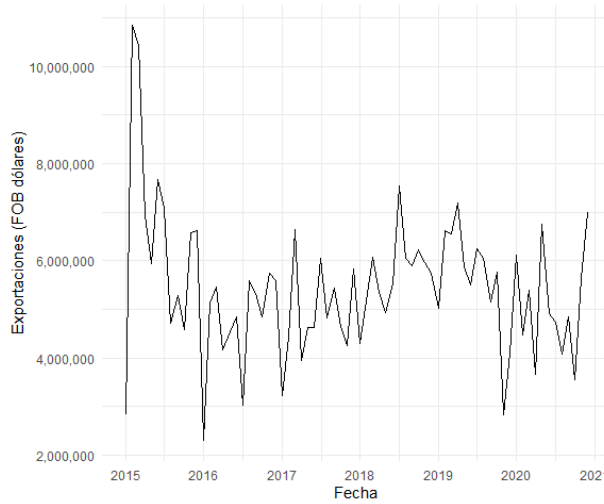


Gráfica 19. Exportaciones de Goodyear de Colombia.

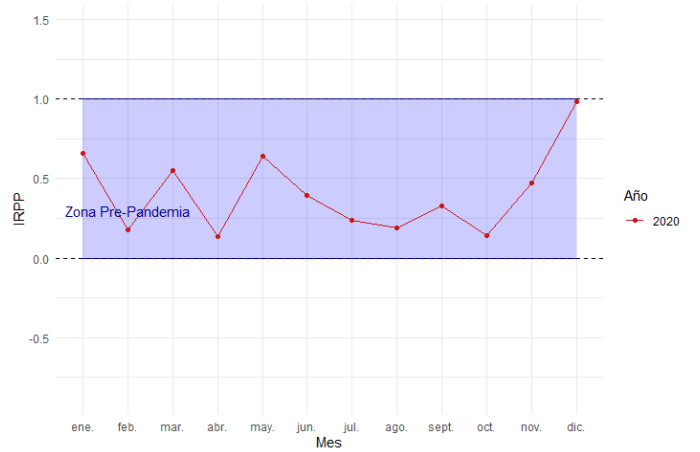


Gráfica 20. IRPP de Goodyear de Colombia.

3.2.8. Johnson & Johnson

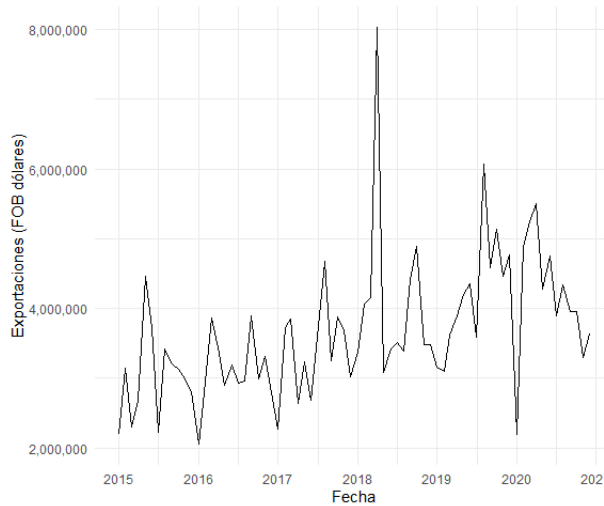


Gráfica 21. Exportaciones de Johnson & Johnson

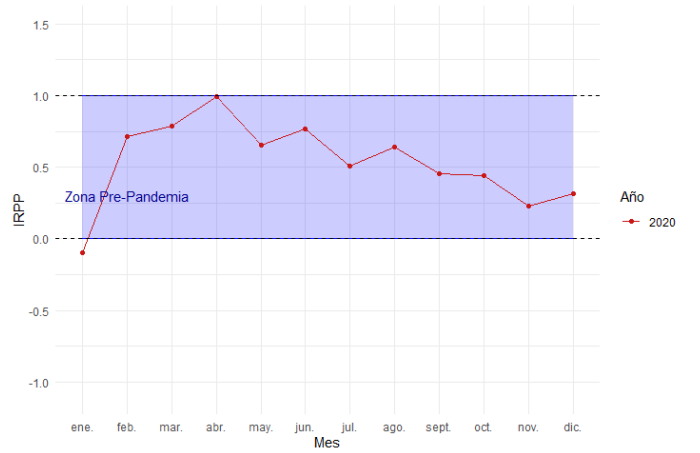


Gráfica 22. IRPP de Johnson & Johnson.

3.2.9. Laboratorios Baxter

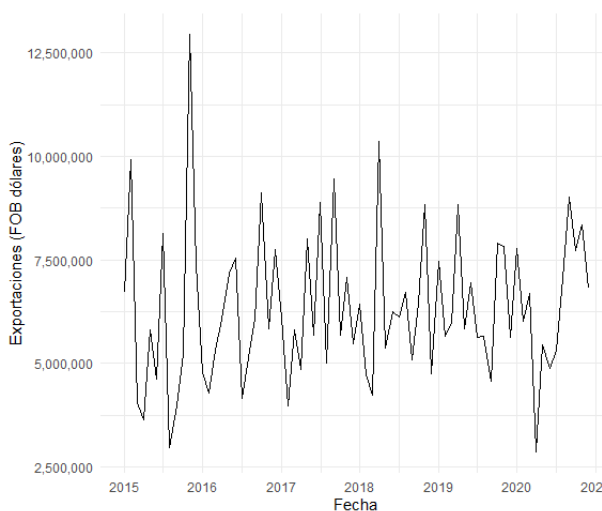


Gráfica 23. Exportaciones de Laboratorios Baxter

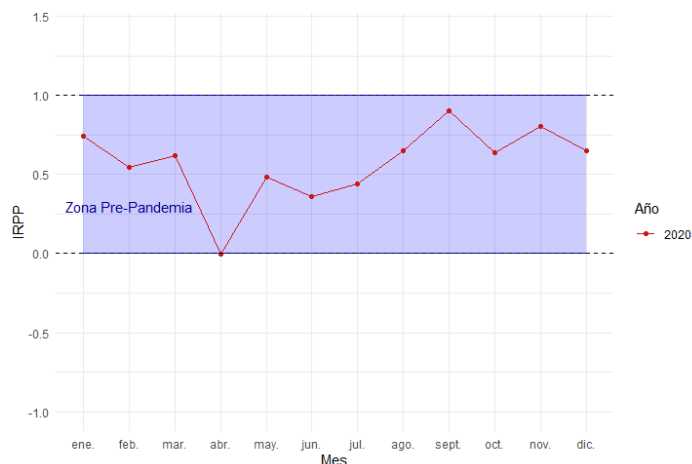


Gráfica 24. IRPP de Laboratorios Baxter

3.2.10. Mac - Johnson Controls Colombia S.A.S



Gráfica 25. Exportaciones de Mac - Johnson Controls Colombia S.A.S.

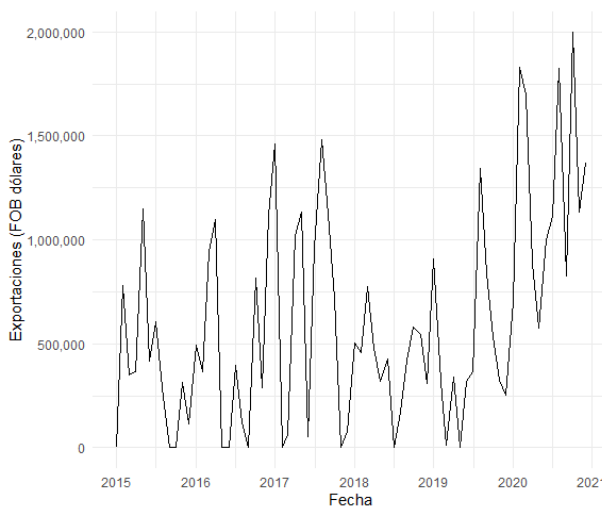


Gráfica 26. IRPP de Mac - Johnson Controls Colombia S.A.S.

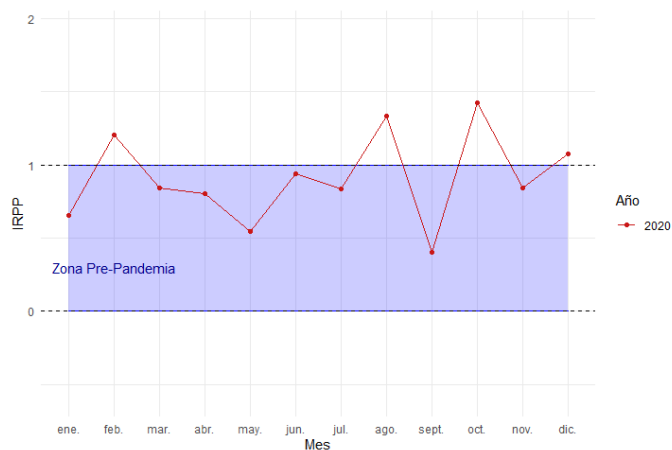
3.3. Empresas que sobrepasan el valor esperado de exportaciones

En esta sección se ubican las empresas que más sorprendieron, sobrepasando los valores esperados en sus exportaciones pese a la pandemia. Mencionamos las 13 más impactantes.

3.3.1. Carlos Sarmiento L. & CIA. Ingenio Sancarlos S.A

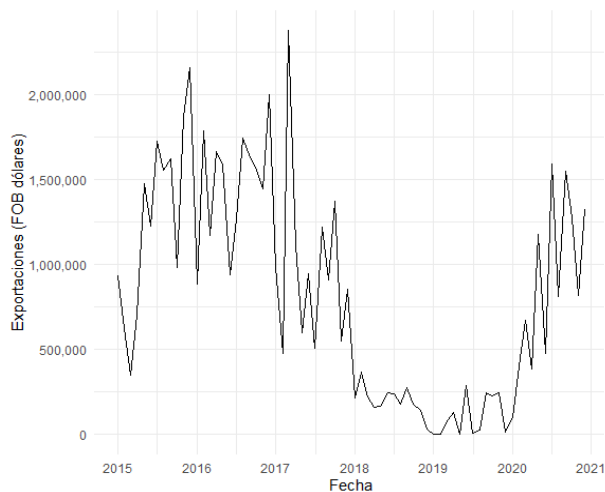


Gráfica 27. Exportaciones de Carlos Sarmiento L. & CIA. Ingenio Sancarlos S.A.

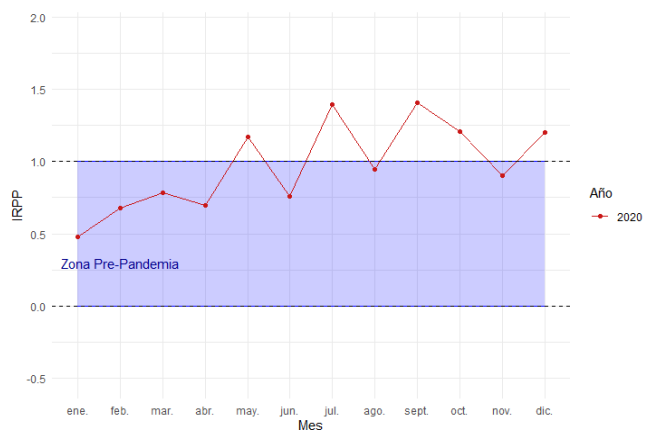


Gráfica 28. IRPP de Carlos Sarmiento L. & CIA. Ingenio Sancarlos S.A.

3.3.2. Compañía Nacional De Levaduras Levapan S.A

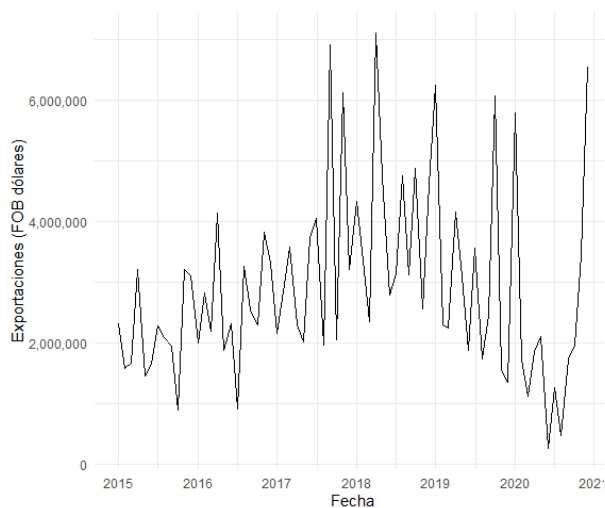


Gráfica 29. Exportaciones de Compañía Nacional de Levaduras Levapan S.A.

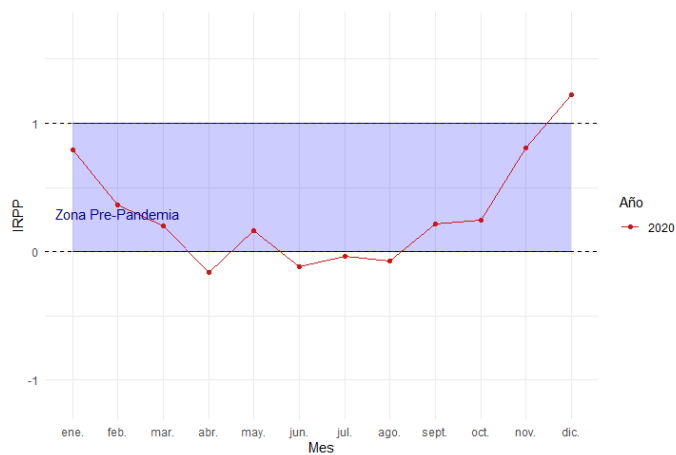


Gráfica 30. IRPP de Compañía Nacional de Levaduras Levapan S.A.

3.3.3. Cristar S.A.

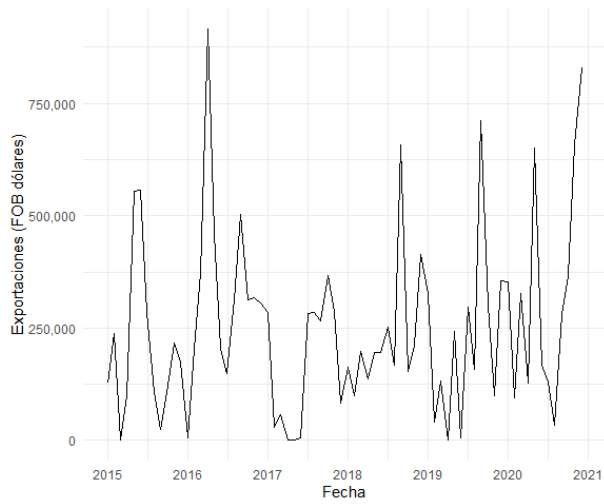


Gráfica 31. Exportaciones de Cristar S.A.S..

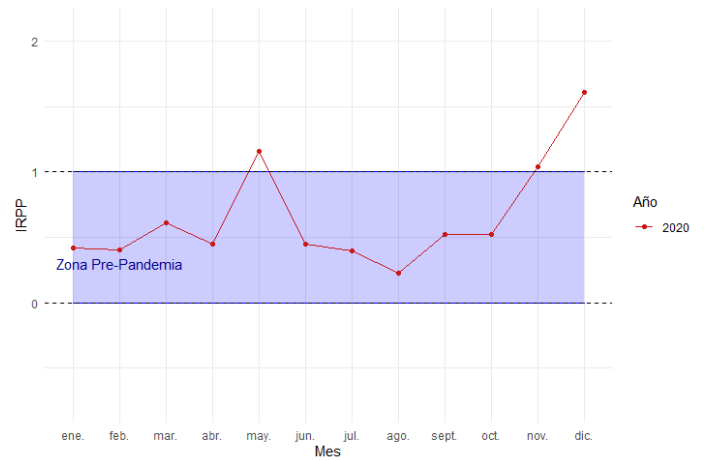


Gráfica 32. IRPP de Cristar S.A.S.

3.3.4. Dimel Ingeniería S.A

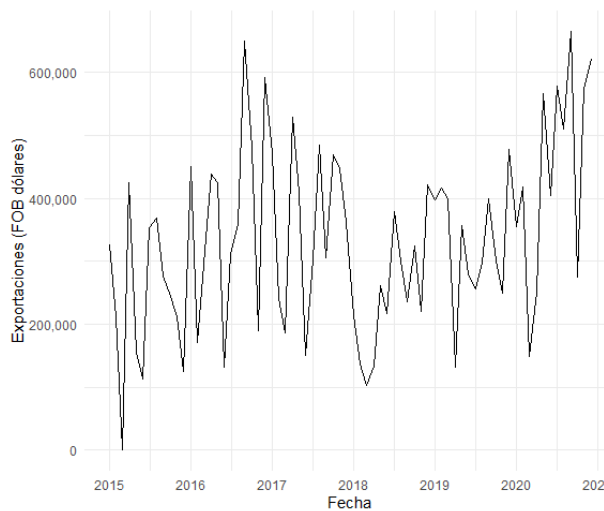


Gráfica 33. Exportaciones de Dimel Ingeniería S.A.

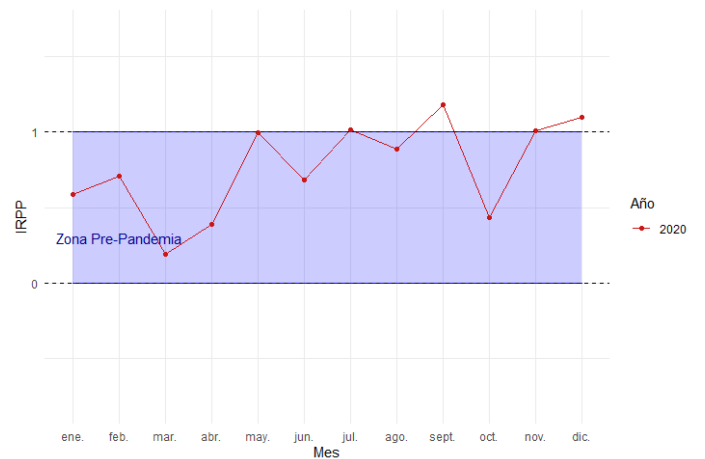


Gráfica 34. IRPP de Dimel Ingeniería S.A

3.3.5. Hugo Restrepo y Cía. S.A.

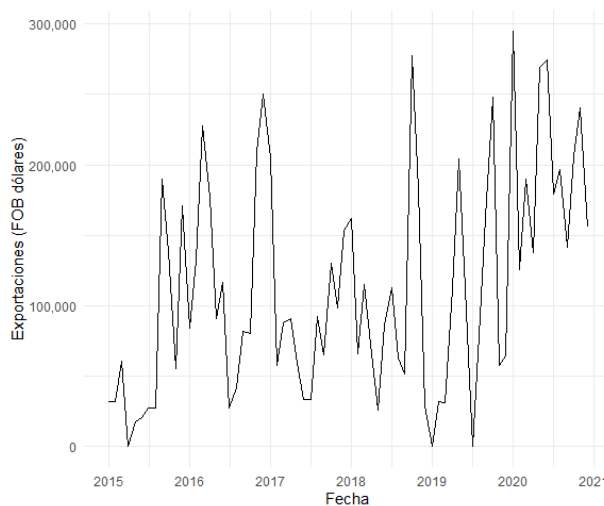


Gráfica 35. Exportaciones de Hugo Restrepo y Cía. S.A.

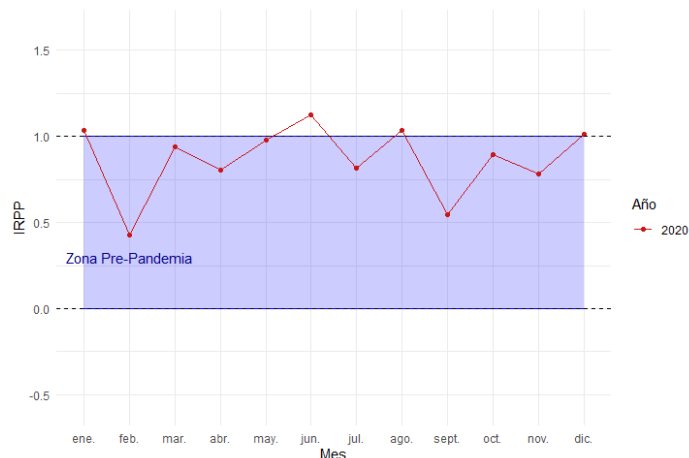


Gráfica 36. IRPP de Hugo Restrepo y Cía. S.A.

3.3.6. IMEPEX S.A.S

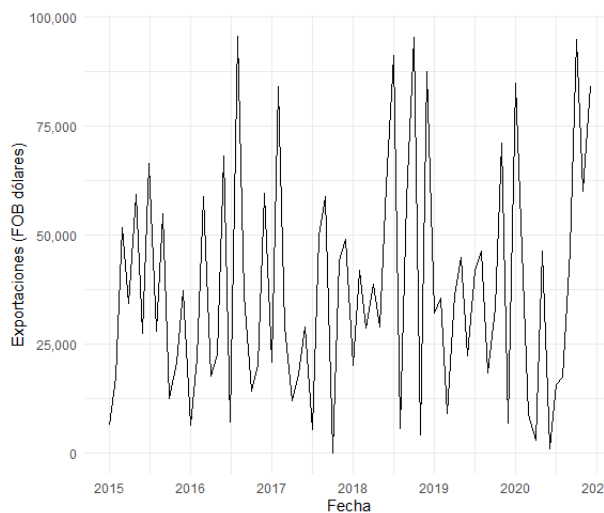


Gráfica 37. Exportaciones de IMEPEX S.A.S.

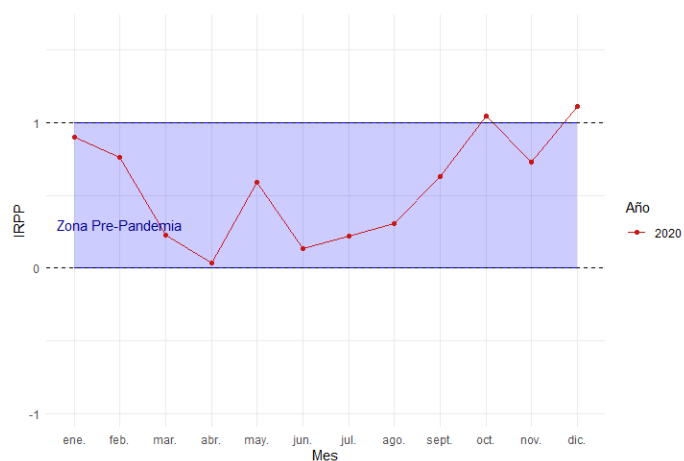


Gráfica 38. IRPP de IMEPEX S.A.S

3.3.7. Industrias Cato S.A

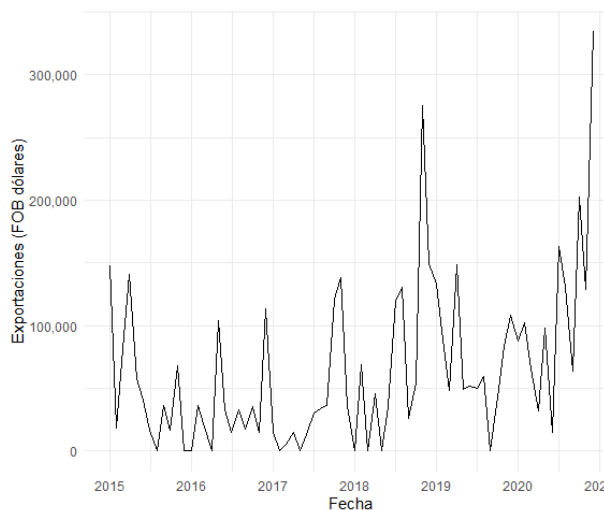


Gráfica 39. Exportaciones de Industrias Cato S.A.

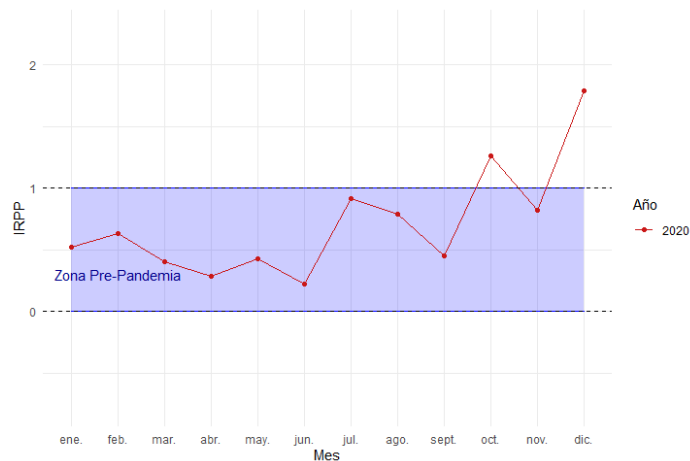


Gráfica 40. IRPP de Industrias Cato S.A

3.3.8. Maderkit S.A

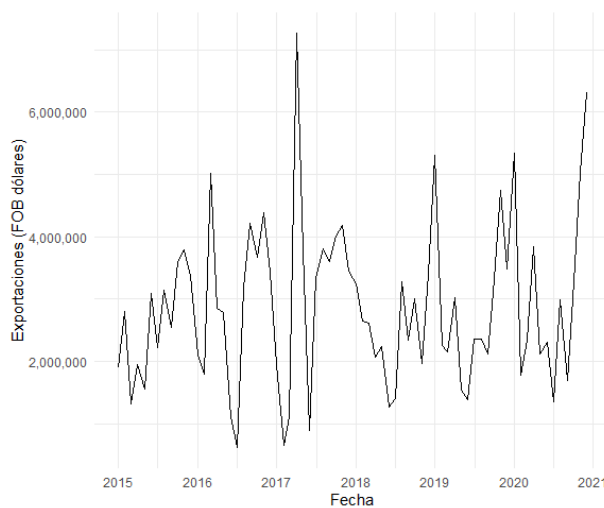


Gráfica 41. Exportaciones de Maderkit S.A.

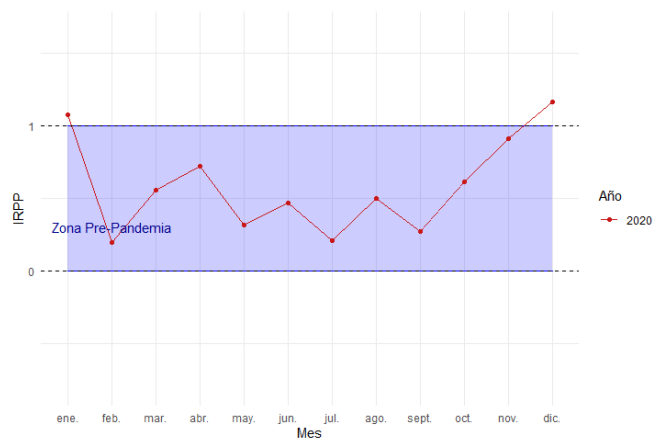


Gráfica 42. IRPP de Maderkit S.A.

3.3.9. Manuelita S.A

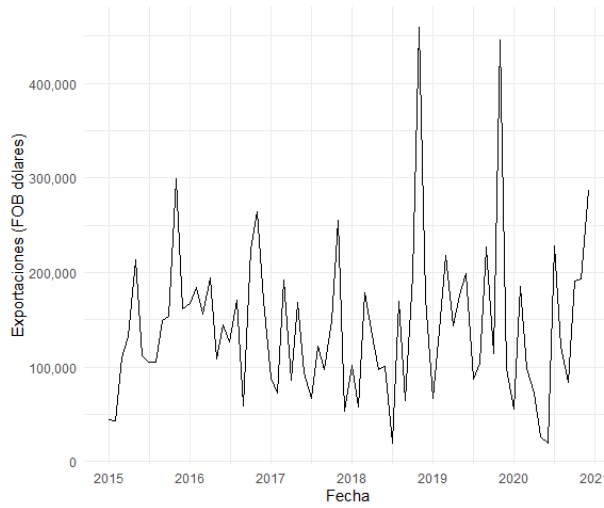


Gráfica 43. Exportaciones de Manuelita S.A.

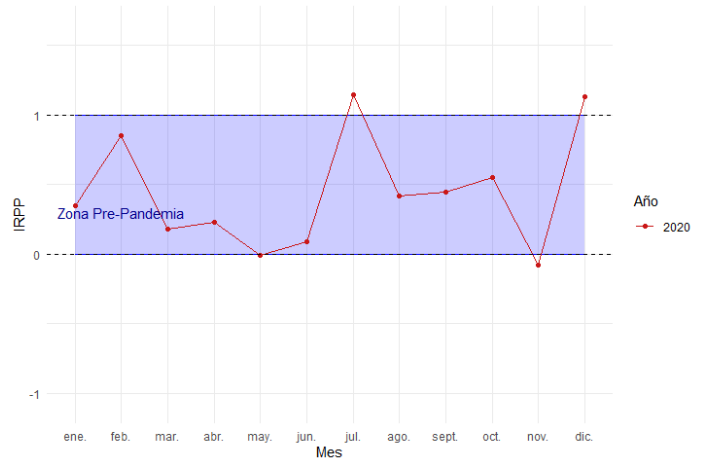


Gráfica 44. IRPP de Manuelita S.A.

3.3.10. Manufacturas Económicas S.A.S

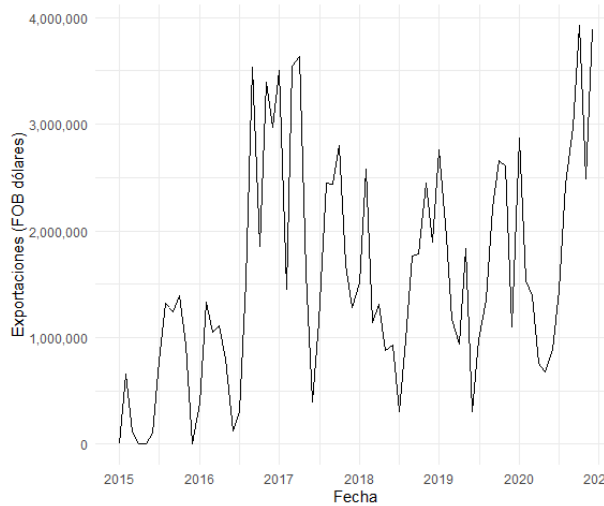


Gráfica 45. Exportaciones de Manufacturas Económicas S.A.S.

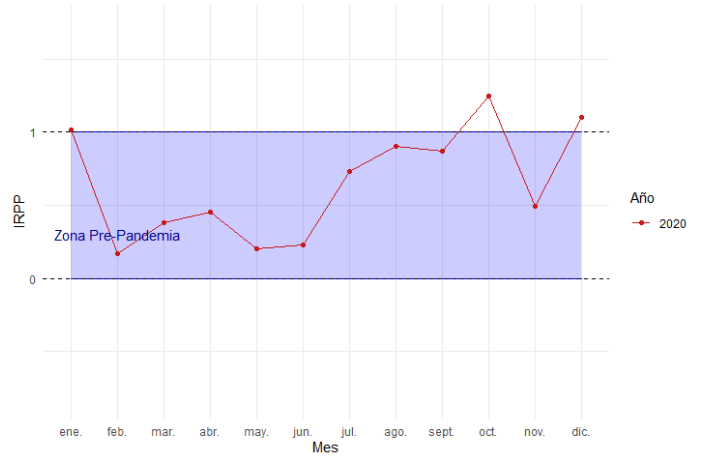


Gráfica 46. IRPP de Manufacturas Económicas S.A.S.

3.3.11. Mayagüez S.A

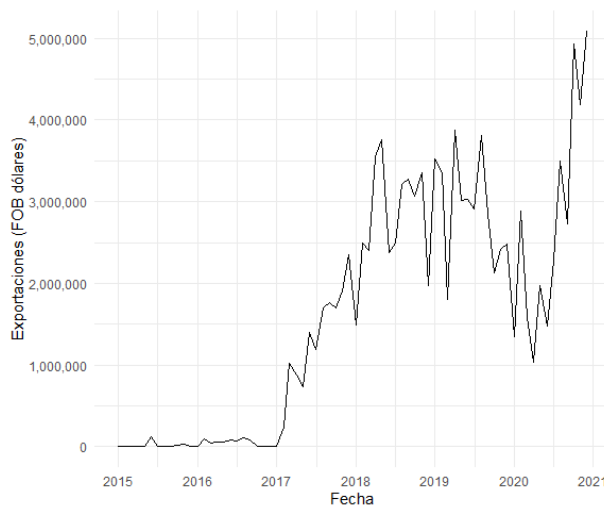


Gráfica 47. Exportaciones de Mayagüez S.A.

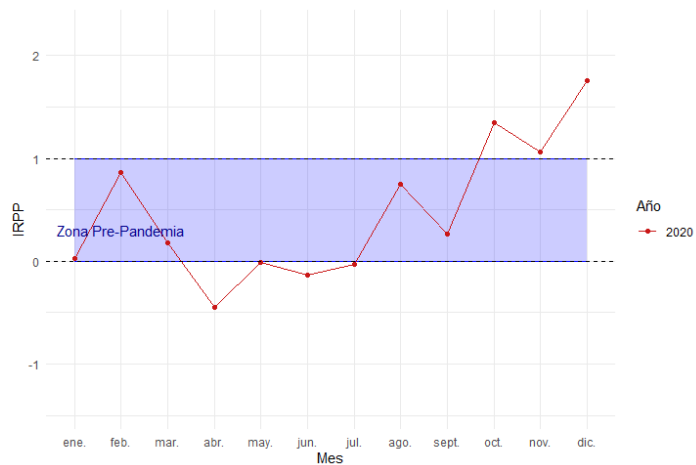


Gráfica 48. IRPP de Mayagüez S.A

3.3.12. Qbco S.A.S

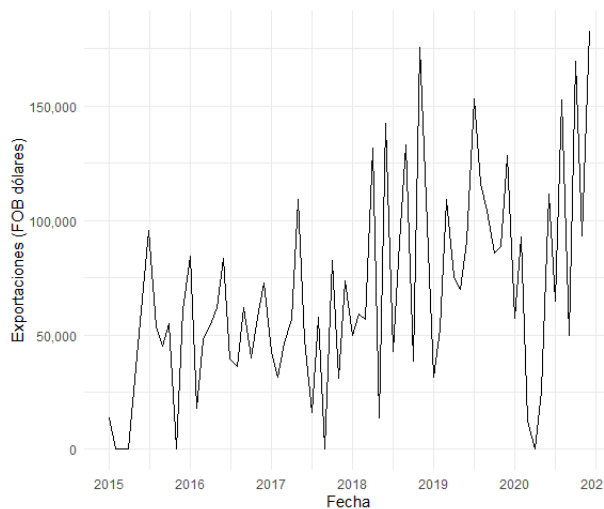


Gráfica 49. Exportaciones de Qbco S.A.S.

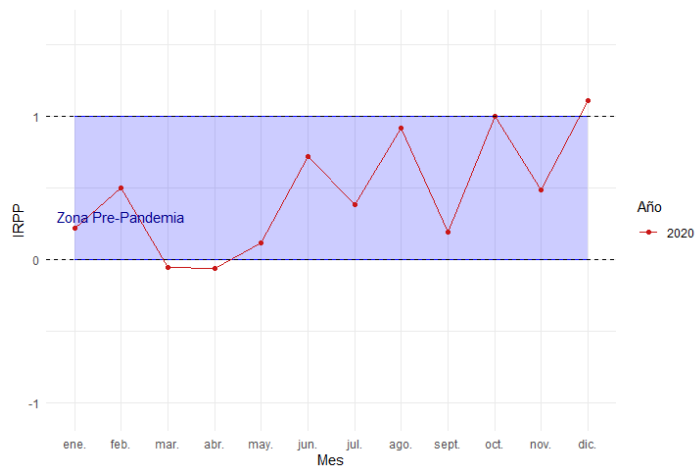


Gráfica 50. IRPP de Qbco S.A.S.

3.3.11. W.R.L. Marketing S.A.S



Gráfica 51. Exportaciones de W.R.L. Marketing S.A.S.



Gráfica 52. IRPP de W.R.L. Marketing S.A.S.

4. Conclusiones

Tras desarrollar la aplicación del IRPP a una muestra de empresas exportadoras del Valle del Cauca, se encuentra que la mayoría de ellas lograron sobreponerse a la crisis económica causada por el Covid-19, incluso algunas lograron sobrepasar los niveles esperados en sus exportaciones para este año. Lo anterior puede ser debido a dos factores fundamentales en el ámbito del comercio exterior, el primero fue la devaluación del peso frente al dólar presentada en marzo del 2020, cuando se dio un máximo histórico logrando superar los \$4.000 pesos colombianos por dólar estadounidense, precio nunca antes visto. La segunda razón puede estar asociada a que el continente europeo logró reactivar su economía mucho más rápido que el de las Américas, esto tuvo una incidencia positiva en las exportaciones vallecaucanas.

Finalmente, es importante mencionar que podría tratar de implementar otras metodologías, con el objetivo de tomar una muestra mayor de empresas exportadoras.

5. Bibliografía

NU. CEPAL. (2020, Agosto). (CEPAL, Ed.) Obtenido de

<https://www.cepal.org/es/publicaciones/45877-efectos-covid-19-comercio-internacional-la-logistica>

Cienfi. (2021). *Índice de regreso a niveles de la Pre-Pandemia (IRPP)*. Obtenido de

<https://www.icesi.edu.co/irpp/remesas.php>

Rstudio Team (2020) Rstudio: *Integrated Development for R*. Rstudio, PBC,

Boston, MA URL <http://www.rstudio.com/>

DANE. (2015, 2020). *Estadísticas de exportaciones*. Obtenido de

http://microdatos.dane.gov.co/index.php/catalog/472/get_microdata